







## Índice

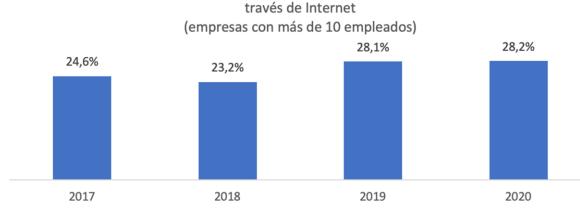
> Introducción	03.
> Servicios en la nube en el proceso de digitalización	04.
> Soluciones digitales en la nube	05.
> Conclusiones	08.

### Introducción

La forma de relacionarse los clientes con las empresas está cambiando rápidamente.

España muestra un nivel bajo de digitalización en el tejido empresarial en general y, en concreto, para servicios en la nube, únicamente el 16% de las empresas los utilizan, frente al 18% en Europa.

Los servicios en la nube, en este sentido, permiten a las empresas adoptar de mejor manera la digitalización de sus procesos internos y externos, impulsando y potenciando su digitalización.



% de empresas que compran algún servicio de cloud computing usado a

% de empresas que compran algún servicio de cloud computing usado a

través de Internet

(empresas con menos de 10 empleados)

9,3%

2018

10,4%

2019

8,6%

2020

Fuente: INE.

7,4%

2017

### Servicios en la nube en el proceso de digitalización

> Existen 4 claves para impulsar la adopción de soluciones en la nube por parte de las pymes:

### Todo como servicio



Existiendo en este sentido tres modalidades de plataforma como servicio, PaaS, SaaS e laaS, con una tendencia hacia SaaS, operadas y gestionadas en modo cloud.

# Todo paquetizado e industrializado



Poder contratar soluciones paquetizadas garantiza la agilidad y automatización en el despliegue en múltiples sitios, además de ofrecer una escalabilidad ilimitada que permite satisfacer las necesidades de aquellas pymes que lo precisen

#### Verticalizado



Las soluciones
verticalizadas pueden
dar respuesta a cada
pyme de acuerdo a las
características de su
negocio o actividad,
adaptándose fácilmente
a cada sector y con un
impacto mínimo en la
solución

# Modelo operativo centralizado



Permite la configuración central de toda la lógica empresarial, introduciendo beneficios claros para la pyme.

### Soluciones digitales en la nube

A continuación, se listan algunas de las principales soluciones o herramientas digitales que pueden implantar las pymes, en un entorno cloud y siendo capaces de convivir con soluciones existentes en la empresa, lo que les permitirá avanzar en su grado de digitalización, presencia comercial e índice de ventas:



### Soluciones digitales en la nube

> En concreto, para el ámbito de **VENTAS**, las pymes pueden implantar las siguientes soluciones:



- Sistema de planificación de recursos empresariales.
- 4. Soluciones mCommerce.
- 2. Terminal punto de venta. 5. Soluciones cCommerce.
- **3.** Soluciones eCommerce.
- > Para el ámbito de **PAGOS** se detallan, a continuación, las siguientes soluciones que pueden implantar los comercios :



Recibo electrónico.

Pago con dispositivo Android (TapToPhone).

Bizum para empresas.

Pago por notificación.

### Soluciones digitales en la nube

> A continuación se detallan, para el ámbito de **FIDELIZACIÓN DE CLIENTES**, las siguientes soluciones que pueden ser utilizadas por los comercios :



- Herramientas de Marketing Digital.
- 2. Motor de Real Time Marketing.

- Cupones.
- Campañas de marketing y comunicación.



#### **Conclusiones**

Tras la pandemia de la Covid-19 las empresas se han sensibilizado acerca de la importancia de la digitalización dentro de sus estructuras corporativas. Una de las tendencias más influyentes que ha surgido tras la pandemia ha sido las nuevas formas de relacionarse con los clientes digitalmente, anticipando necesidades y mejorando la relación entre empresas y la propia digitalización corporativa de la empresa mediante los servicios en la nube, una forma ágil y sencilla de disponer de los datos empresariales en tiempo real y con acceso desde cualquier dispositivo y cualquier lugar.

Actualmente los servicios de cloud computing, se adaptan a las distintas necesidades que puedan surgir en la empresa. Existen servicios cloud destinados a digitalizar toda la gestión del negocio de extremo a extremo y otros que son personalizados, en función de las necesidades de la empresa.

Las soluciones digitales en la nube que las pymes pueden adoptar engloban distintos ámbitos de gran relevancia en la estrategia de negocio de una pyme: las ventas, los pagos y la fidelización del cliente.

